

## **Itinéraire pédagogique / Contenu :**

**1ère JOURNÉE :** Définir ce qu'est le marketing Multi-niveau  
comprendre la posture du manager, 7h00

**2ème JOURNÉE :** Connaitre les outils du coaching et méta model  
pour animer une équipe MLM 7h00

**3ème JOURNÉE :** Passer de l'objectif au plan d'action 7H00

## **Moyens techniques et pédagogiques :**

- Formation en présentiel
- Salle de formation équipée tables en U, chaises, paper board, supports papier des documents pédagogiques, classeur, connexion wifi, vidéo projecteur, caméra
- Documents pédagogiques (apports théoriques, outils et exercices) regroupés dans un PDF et remis à chaque bénéficiaires.

## **Moyens d'encadrement :**

- Arnaud Martinet,  
Gérant du cabinet Manence , 24 ans de management commercial et animation réseau.
- Certificat master coach international.
  - Certification Institut français de la sophrologie.
  - Certification Formateur professionnel.

## **Moyens permettant le suivi et l'appréciation des résultats :**

- Feuilles de présence signées des bénéficiaires et du formateur par demi-journée.
- Adaptations tout au long de la formation le cas échéant
- Test de positionnement en début de formation
- Test de validation des acquis en fin de formation.
- Certificat de réalisation

## **Organisation et fonctionnement :**

- Type de formation : action de formation.

Nombre de participants : 3 à 9.

## **Coût global Inter-entreprise :**

Pour une durée de 3 jours en Inter- entreprise :  
2200 €HT /PAR PERSONNE.

Frais de formateur : frais animateur + location de salle  
fixés forfaitairement à 150€ HT.

## **Coût global Intra-entreprise :**

Pour une durée de 3 jours en Intra-entreprise :  
5700 €HT soit \* 1 800 €HT / JOUR

## **Manence.**

### **Modalités d'accès**

Nous contacter au 06.37.68.27.05 ou par mail à arnaud@manence-formations.com

### **Public**

- Dirigeants
- Personnels d'encadrement
- Toute personne ayant une relation avec la clientèle

### **Prérequis :** Aucun

A l'issue de la formation, le bénéficiaire sera capable de recruter, de former, et d'animer son équipe de commerciaux

### **Objectifs opérationnels et évaluables**

- Créer les outils de pilotage MLM
- Appuyer ses futurs recrut dans le développement.
- Cibler les potentiels productifs
- Développer son réseau

### **Lieux, dates, horaires, Inter-intra entreprises :**

**Session :** 3 jours

**Lieux :** Cabinet Manence

**Dates :** 11, 12, 13 Février 2025

Sous un délai de 2 mois / Sur demande  
Horaires : 09H00 / 12h30 – 13h30 / 17H00 (soit 7h/jour)soit 21H00

### **Accessibilité aux personnes en situation de handicap :**

Manence peut proposer des aménagements techniques, organisationnels et pédagogiques pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap.

Manence

TÉL. 06.37.68.27.05

manence-formations.com

représenté par Monsieur Martinet Arnaud

Charente – Maritime 17220 Bourgneuf

Tél : 09 63 64 93 24 / 06 37 68 27 05

– mail : arnaud@manence-formations.com

n° déclaration d'activité : 75170315717 –

SIRET : 88148963700010– NAF : 7022Z

Le 18/06/2024