

Itinéraire pédagogique / Contenu :

1ère JOURNÉE : Définir ce qu'est le marketing Multi-niveau
comprendre la posture du manager, 7h00

2ème JOURNÉE : Connaitre les outils du coaching et méta model
pour animer une équipe MLM 7h00

3ème JOURNÉE : Passer de l'objectif au plan d'action 7H00

Moyens techniques et pédagogiques :

- Formation en présentiel
- Salle de formation équipée tables en U, chaises, paper board, supports papier des documents pédagogiques, classeur, connexion wifi, vidéo projecteur, caméra
- Documents pédagogiques (apports théoriques, outils et exercices) regroupés dans un PDF et remis à chaque bénéficiaires.

Moyens d'encadrement :

- Arnaud Martinet,
Gérant du cabinet Manence , 24 ans de management commercial et animation réseau.
- Certificat master coach international.
 - Certification Institut français de la sophrologie.
 - Certification Formateur professionnel.

Moyens permettant le suivi et l'appréciation des résultats :

- Feuilles de présence signées des bénéficiaires et du formateur par demi-journée.
- Adaptations tout au long de la formation le cas échéant
- Test de positionnement en début de formation
- Test de validation des acquis en fin de formation.
- Certificat de réalisation

Organisation et fonctionnement :

- Type de formation : action de formation.

Nombre de participants : 3 à 9.

Coût global Inter-entreprise :

Pour une durée de 3 jours en Inter- entreprise :
1600 €HT /PAR PERSONNE.

Frais de formateur : frais animateur + location de salle
fixés forfaitairement à 150€ HT.

Coût global Intra-entreprise :

Pour une durée de 3 jours en Intra-entreprise :
5400 €HT soit * 1 800 €HT / JOUR

Manence.

Modalités d'accès

Nous contacter au 06.37.68.27.05 ou par mail à arnaud@manence-formations.com

Public

- Dirigeants
- Personnels d'encadrement
- Toute personne ayant une relation avec la clientèle

Prérequis : Aucun

A l'issue de la formation, le bénéficiaire sera capable de recruter, de former, et d'animer son équipe de commerciaux

Objectifs opérationnels et évaluables

- Créer les outils de pilotage MLM
- Appuyer ses futurs recrut dans le développement.
- Cibler les potentiels productifs
- Développer son réseau

Lieux, dates, horaires, Inter-intra entreprises :

Session : 3 jours

Lieux : A définir

Dates : A définir

Sous un délai de 2 mois / Sur demande

Horaires : 09H00 / 12h30 – 13h30 / 17H00 (soit 7h/jour)soit 21H00

Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

Manence peut proposer des aménagements techniques, organisationnels et pédagogiques pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap.

Manence

TÉL. 06.37.68.27.05

manence-formations.com

représenté par Monsieur Martinet Arnaud

Charente – Maritime 17220 Bourgneuf

Tél : 09 63 64 93 24 / 06 37 68 27 05

– mail : arnaud@manence-formations.com

n° déclaration d'activité : 75170315717 –

SIRET : 88148963700010– NAF : 7022Z

Le 18/06/2024